

پیوست ۹

دستورالعمل حمایت از اعزام نشست‌های تجاری- فناوری در سطح بین‌المللی (موضوع بند ۸ ماده ۴ آیین‌نامه حمایت از شرکت‌های دانش‌بنیان در حوزه صادرات)

مقدمه

ارتباطات بین‌المللی یکی از الزامات اولیه در فرآیند بین‌المللی شدن شرکت‌ها و صادرات محصولات و خدمات می‌باشد. حضور در هیات‌های تجاری بین‌المللی همواره از طرف دولت‌ها مورد حمایت قرار گرفته و بر همین مبنا مجری خدمات نیز بعنوان بازوی اجرایی مرکز در توسعه صادرات محصولات دانش‌بنیان، از اعزام هیات‌های تجاری در راستای توسعه صادرات محصولات دانش‌بنیان حمایت می‌کند. اعزام این هیات‌ها و یا افراد می‌تواند با هدف‌های مختلفی نظیر توسعه بازار، رصد رقبا و فناوری‌های مشابه، سرمایه‌گذاری مشترک؛ آموزش و کسب تجربه در حوزه‌های مختلف باشد. لذا و بر اساس اختیارات مرکز و در راستای حمایت از صادرات کالاها و خدمات دانش‌بنیان، نفوذ و حضور صادراتی در بازارها، افزایش سهم بازار موجود، پرداخت بخشی از هزینه‌های اعزام "هیات‌های صادراتی، بازاریابی و سرمایه‌گذاری محصولات دانش‌بنیان" در چارچوب این آیین‌نامه قابل اقدام می‌باشد.

ماده ۱- خدمات مورد حمایت

هیات‌های مورد حمایت می‌تواند به یکی از اشکال زیر باشند:

۱-۱- اعزام در سطح مرکز تعاملات:

هیات‌های اعزامی از شرکت دانش‌بنیان که به منظور حضور در نشست‌های B2B اعزام می‌شوند.

۱-۲- اعزام در سطح کارگزاران صادراتی:

گروه اعزامی از متقاضیان منتخب که به منظور حضور در نشست‌های B2B اعزام می‌شوند.

۱-۳- نشست‌های مجازی:

هزینه‌های اجرای نشست‌های مجازی تخصصی یا منطقه‌ای

ماده ۲- دامنه شمول

۲-۱- شرکت‌ها و موسسات دانش‌بنیان و خلاق طبق خروجی ارزیابی آمادگی صادرات

۲-۲- کارگزاران صادراتی همکار با مرکز تعاملات

۲-۳- سایر شرکت‌ها به تأیید مرکز تعاملات

ماده ۳- میزان حمایت

ردیف	نوع هیات	نوع حمایت	سقف هزینه به ازای هر شرکت در سال
۱	نشست با مدیریت مرکز یا کارگزاران صادراتی	۵۰٪ پکیج خدمات (تنظیم جلسات، بلیط، هتل، ویزا، ترنسفر و مترجم) + کارمزد کارگزار	۵۰۰,۰۰۰,۰۰۰ ریال
۲	نشست مجازی	به میزان ۷۰٪ پکیج پیشنهادی مجری شامل:- اجاره پلت فرم، فراخوان، ارزیابی و انتخاب شرکت‌های ایرانی و خارجی، تنظیم جلسات، آماده‌سازی و توانمندسازی برای نشست و مترجم	پروپوزال هر نشست به مرکز تعاملات ارائه شده و پس از تأیید در خصوص نوع و نحوه حمایت تصمیم‌گیری می‌شود.

تبصره ۱- هر یک از متقاضیان منتخب حداکثر مجاز به اعزام (حداکثر ۱ نفر در هر هیات) بوده و در صورت رایحه مستندات مرتبط با صادرات محصول یا تعاملات تجاری موفق، سقف تعدادی هیات‌ها بر اساس پیشنهاد مجری خدمات و تأیید مرکز تعاملات افزایش می‌یابد.

تبصره ۲- برای هیات‌های رسمی به همراه مقامات، با تأیید مرکز تعاملات سقف حمایت قابل افزایش می‌باشد.

تبصره ۳- در خدمت اعزام هیات تجاری، تا سقف ۱۰٪ بخش حمایتی به عنوان حق‌الزحمه به کارگزار مجری اعزام پرداخت می‌گردد.

ماده ۴- شرایط اعطای حمایت

۴-۱- تناسب هیات اعزامی، سمت و همچنین جایگاه متقاضی جهت حضور در نمایشگاه یا رویداد تجاری- فناوری از طرف مقابل بایستی به تأیید کریدور صادراتی برسد. لذا لازم است متقاضی ضمن اعلام رسمی مشخصات هیات موردنظر، نسبت به رایحه برنامه بازدید و زمانبندی‌های مربوطه به کریدور صادراتی نیز اقدام نماید.

۴-۲- نمایشگاه‌ها و رویدادهای تجاری- فناوری مورد تأیید برای پذیرش هیات‌های تجاری شامل نمایشگاه‌ها و رویدادهایی است که با حمایت کریدور صادراتی در حوزه‌های مرتبط با محصولات دانش‌بنیان (نظیر:

زیست‌فناوری؛ تجهیزات آزمایشگاهی؛ تجهیزات پزشکی؛ هوافضا؛ نانوفناوری؛ گیاهان دارویی؛ علوم شناختی؛ فناوری اطلاعات و کامپیوتر؛ علوم دریایی) در کشور برگزار می‌گردد.
۳-۴- مجری برگزاری و مدیریت هیات‌های تجاری می‌تواند شرکت دانش‌بنیان، مجری خدمات و یا واسطه های صادراتی باشد.

ماده ۵- گردش کار

متقاضی دریافت خدمات مرتبط با این دستورالعمل در صورت نیاز می‌تواند درخواست خدمت را بصورت اینترنتی ارسال نمایند. بدیهی است در صورت تایید کریدور صادراتی، هزینه‌ها قبل یا پس از بازگشت هیات و دریافت مستندات مالی مربوطه و ارائه گزارشی از نتایج حضور هیات در وجه متقاضی یا خدمت دهنده پرداخت می‌گردد.

تبصره ۴- در صورتی که مجری برگزاری تور اعزامی یکی از واسطه‌های صادراتی باشد، پرداخت حمایت بصورت یک قرارداد تجمیعی و با رعایت میزان حمایت‌های ذکر شده با در نظر گرفتن حق‌الزحمه خدمت دهنده پرداخت می‌گردد.

ماده ۶- شیوه نامه اجرایی این دستورالعمل در پیوست ۱۴ و ۱۵ این آیین‌نامه ارائه شده است.

ماده ۷- این دستورالعمل در یک مقدمه، ۷ ماده و ۴ تبصره در تاریخ ۹۹/۷/۱ به تایید رئیس مرکز تعاملات بین‌المللی علم و فناوری رسید و از همان تاریخ قابل اجرا می‌باشد.